

Be<sup>x3</sup>

トライアルカフェ&キッチン 3Be(スリービー)

# クラウドファンディング 活動報告書

2023.06.30



# — ご挨拶 —

## 3Beへのクラウドファンディングへ、ご支援・ご協力頂いた皆さまへ

この度は3Beのプロジェクトへのご賛同、温かい応援誠にありがとうございました。皆さまからのご支援のおかげで3Beのやりたいこと、TRYしたいと思っていたはじめての一步を踏み出すことができました。

3Beは「新しいことをはじめてみたい」「やりたいことにTRY」したい人を応援するコミュニティをつくりたい、そして那覇の商店街を盛り上げたいという想いで、2022年8月に4名のメンバーでチームを結成しました。

この想いは、メンバーそれぞれが自身のライフスタイルやキャリアに悩んだ経験、商店街にお店を構えているという立場で想うこと、商店街に関わる仕事をする中で感じたことなどから生まれたものです。

3Beは2022年8月にチームを結成し、2カ月後の11月にはクラウドファンディング開始、同年12月にクラウドファンディングでの目標金額を達成しました。

私たちの予想以上のペースで目標金額を達成したこと、当初考えていた目標金額の144%を達成したことは、やりたいことにTRYする環境づくり、商店街の活性化に対して多くの方が興味を持っている、期待していることなのだ実感したと同時に、多くの方がこのプロジェクトに賛同してくれたことで、これからの実現に向けて走っていく4名の励みになりました。

ご支援頂いた支援金により2023年1月にはトライアルカフェ&キッチン、ワークスペースの設備を整え「お披露目会」を開催し、「第1期 はじめての一步塾」を開講、そして4月には第1期受講生と共にリニューアルオープンした牧志公設市場にてテストマーケティング会「かなさマルシェ」を実現し、第1期生全員が無事「はじめての一步塾」を修了しました。

クラウドファンディング開始から約半年間、4名でやりたいことをカタチにするために駆け抜けてきました。短い期間でプロジェクトを進めてきましたが、この期間走ることができたのも、支援者の皆さまからのご支援や温かい励ましの言葉があったおかげだと心から感じています。SNSを通じての反応も私たちの力になりました。

また、皆さまからのご支援は3Beのメンバーだけではなく、はじめての一步塾の受講生9名がやりたいことにTRYする力にもなりました。

はじめての一步塾をスタートさせる日、受講生に「はじめての一步塾は、クラウドファンディングのご支援で開講することができました。皆さんのやりたいことにTRYする気持ちをたくさんの方が応援しています。それを胸にみんなで3ヶ月間学んでいきましょう」とお話し致しました。

「応援してくれる人がいる」そう思うだけで、人は前に進んでいけます。皆さまからの温かいご支援は、9名の受講生の一步、また一步と進み、最後までやり切る力強い後押しになったと感じています。

今回のクラウドファンディングのプロジェクトは終了しますが、皆さまの支援の気持ちはこれからも多くの方のTRYのサポートに繋がっていきます。

トライアルキッチンでは、ご自身の商品を販売したいという方に既にご利用頂いていますし、ワークスペースでは自分のやりたいことをカタチにする場として活用頂いています。また、はじめての一步塾修了後にご自身で開業し、新しい一步を踏み出した受講生もいらっしゃいます。

今後、トライアルカフェ&キッチン、ワークスペースの利用者を増やし、はじめての一步塾も第2期を開催していく予定です。

最後に、今回のクラウドファンディング、トライアルキッチン・ワークスペースの整備、はじめての一步塾の開講、かなさマルシェ、3Beにとってすべてがはじめてのことばかりでした。このはじめてのTRYという種を蒔き、学びを重ねながら経験と実現という芽に変えることができたのは、間違いなく支援者の皆さま、応援して下さった皆さまのおかげです。まだまだ小さな芽ですが、これからも学び続けながらこの芽を育てていけるよう、そして3Beという場所からたくさんのTRYの種が生まれる環境を作っていくよう努めて参ります。今後とも3Beを応援くださいますようお願い申し上げます。

## 3 Beの設立

「3 Be」というチーム名は、  
「**Be you, Be unique, Be true to you,**」  
という言葉から引用し、名づけました。

ひとりひとりが

「**自分らしい働き方、ライフスタイル、生き方を見つけ、  
チャレンジすることができる場所や環境を作りたい**」  
というビジョンのもと4名が集まり3 Beを結成しました。

また、4名がそれぞれが想いのある商店街の中にコミュニティをつくることで  
「新しい事をはじめると、まちぐわーにある3 Beに行ってみよう」  
と訪れる人が増え、商店街を含めた地域の活性化につながると考えました。

那覇の商店街は、戦後の何もなかったところから人々の復興に向けた「想い」と  
行動する「パワー」があったからこそ大きく発展してきました。

商店街の中に想いを持った人達が集まる場所をつくること、  
応援し合える環境をつくること、そして何度もTRYできる場をつくることで  
10年後、20年後、100年後のまちづくりに向けて  
「まちぐわースピリット」を繋いでいく。

それが4名が3 Beを結成した時の想いです。



3 Be 左から(下地小夜子・前泊選香・平良天李・外間有里)

## 3 Beの設立

2022 11月

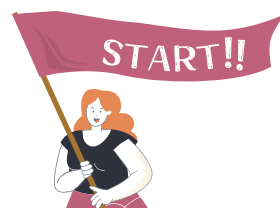
- 1日 3 Be 設立
- 7日 クラウドファンディング開始
- 26日 意見交換会の開催

12月

- 3日 ワークショップ開催
- 15日 クラウドファンディング終了
- 17日 はじめの一步塾募集開始

2023 1月

- 14日 お披露目会開催
- 28日 第1回目 はじめの一步塾



2月

- 11日 第2回目 はじめの一步塾
- 25日 第3回目 はじめの一步塾

3月

- 11日 第4回目 はじめの一步塾
- 18日 19日 サステナマーケット開催
- 25日 第5回目 はじめの一步塾



4月

- 8日 第6回目 はじめの一步塾
- 15日 16日 第7回目 かなさマルシェ
- 22日 第8回目 成果報告会



5月

- 27日 琉球大学 クラウドファンディング講師

# クラウドファンディングについて

沖縄県・那覇市 の商店街の中心で

「やりたいことに TRY」できる  
「コミュニティ」をつくりたい!

 **CAMPFIRE**  
クラウドファンディング

2022.11月7日(月) START!



1

那覇市の商店街の中に  
自分のやりたいことについて相談したり、  
実践ができる  
「トリアルカフェ&キッチン」をつくりたい

2

起業・副業・ライフスタイルについて学び、  
テストマーケティングを実践できる  
「はじめの一步塾」を開催したい

2つの目標を掲げて、  
今回のクラウドファンディングに挑戦!



# クラウドファンディングについて



9つのリターン品を作りました！



## ステッカー&レポートをお届けします

+ ありがとうメール + HPにお名前記載



支援金額 3,000円

## 沖縄郷土菓子詰め合わせセット

+ ありがとうメール + HPにお名前記載 + ステッカー/成果報告書



支援金額 5,000円

## テストマーケティングで使える買い物券 2,000円分

+ ありがとうメール + HPにお名前記載 + ステッカー/成果報告書



支援金額 5,000円

## マチグワーストアセレクトセット

+ ありがとうメール + HPにお名前記載 + ステッカー/成果報告書



支援金額 10,000円

## トライアルキッチン使用料 (1日分)

+ ありがとうメール + HPにお名前記載 + ステッカー/成果報告書



支援金額 10,000円

## プロフィール撮影料金 (モニター価格)

+ ステッカー/成果報告書 + HPにお名前記載



支援金額 10,000円

## まちぐわー案内プラン (手土産付き)

+ ありがとうメール + HPにお名前記載 + ステッカー/成果報告書



支援金額 50,000円

## 応援隊プラン (手土産付き)



支援金額 100,000円



## クラウドファンディングでの発信

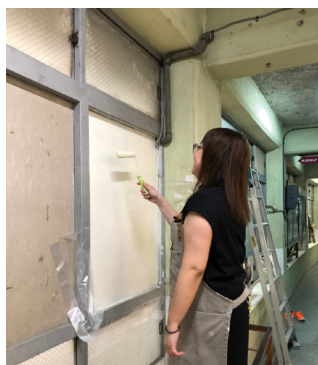
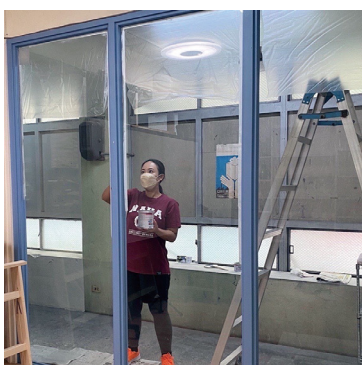
支援の仕方やリターン品の紹介等  
インスタグラムで発信しました！

＼初めてでも大丈夫／  
クラウドファンディング  
ご支援方法の流れ



## ワークスペースの改装

メンバーでペンキ塗りや、DIY等をして、  
使いやすいスペース作りをしました！



# クラウドファンディングについて

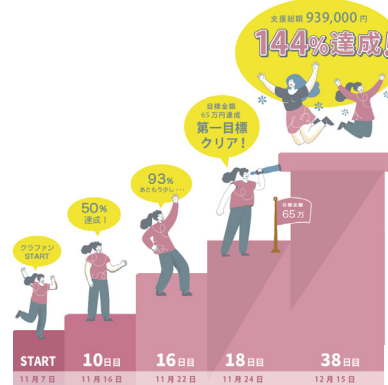
スタートして  
**10日!!**



スタートして  
**18日!!**



スタートして  
**38日!!**



## たくさんの方から応援いただきました!

### 応援者の声

※クラファンでの応援メッセージを一部抜粋

- 自分にできることは何か。誰かに相談したい気持ちを叶えてくれる場所だと思っています!
- 今後の活動に期待しています!
- とても素敵な活動♡応援しています!!!
- 頑張っている女性を応援したいと思い支援させていただきました!
- テストマーケティング会の開催楽しみにしています♪頑張ってください!!
- 県外在住ですが、小学校から大学時代まで那覇のマチグワーには、お世話になりました。
- マチグワーの進化・発展に期待しています!頑張ってください 等々

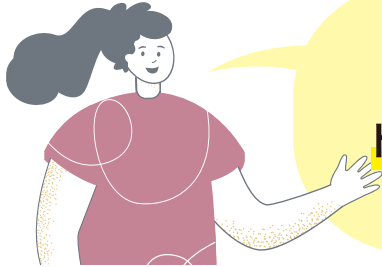


# 3 Beの活動実績その① お披露目会

## クラファン 目標その①

那覇市の商店街の中に

自分のやりたいことについて相談したり、実践ができる  
「トライアルカフェ&キッチン」をつくりたい を実現！



ワークスペース・キッチンを完成させ、  
2023年1月14日、  
トライアルキッチン・ワークスペースの  
お披露目会開催しました！

たくさんのご来場  
ありがとうございました！





# 3 Beの活動実績その② はじめの一步塾スタート!

## クラファン 目標その②

「起業・副業・ライフスタイルについて学び、  
テストマーケティングを実践できる  
「はじめの一步塾」を開催したい」を実現!

▼はじめの一步塾全8回のプログラムはこちら

1月28日START!!

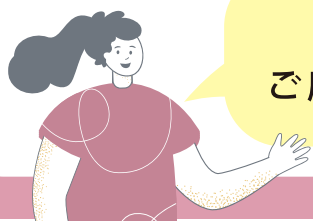


## はじめの一步塾 プログラム [全8回]



開催日	テーマ	実施内容
第1回 1月28日(土) ◎10:00-13:00	未来の自分をイメージ 目標設定  チャレンジスタート!!	◆オリエンテーション 3 Beの紹介、「はじめの一步塾」で学んでほしいこと、プログラムの説明、受講生自己紹介 ◆「こうありたい」という理想的な未来の自分をイメージしながら、自分がやりたいこと、できることは何かを考えていきます。 「はじめの一步塾」で何を学び、テストマーケティングで何を実践したいかを考え、グループワークではお互いの目標や思いを共有しながら、プログラム終了後に自分がどうありたいかの思いを整理していきます。
第2回 2月11日(土) ◎10:00-13:00	ロールモデルから学ぶ  あなただから生み出せる 価値を考えてみよう!	◆自分のやりたいことに向かって一步踏み出している方をゲスト講師としてお招きし、「やりたい」と思った時から現在まで、どのような事を考え、どのように行動してきたのかお話を伺います。 ◆グループワークでは、自分の強みや得意なことを考え、「あなただから」できる商品やサービスは何か。「どんな人」に「どんな思い」で「何を提供していくか」について考えます。
第3回 2月25日(土) ◎10:00-13:00	数字を味方にする勉強  数字を活用して未来を 描いてみよう!	◆理想とする自分の収入と、現状を把握し、1年後、3年後、5年後のマネープランを描いてみます。 ◆テストマーケティング会で商品やサービスを提供する際に必要な資金、原価や経費の計算、目標売上について考え、実践に向けて具体的に計画を立てていきます。 ◆グループワークでは、テストマーケティングに向けての実践準備について共有しながら計画を立てていきます。
第4回 3月11日(土) ◎10:00-13:00	計画を立てる力  大きな目標に向けて 小さなステップを考える	◆ゲスト講師をお招きし、テストマーケティング会を行うにあたり、出店者側と主催者側の両方の視点からイベント出店の際のコンセプト設定や、工夫したほうが良いこと、必要な準備などについて経験を通して、お話し頂きます。 ◆テストマーケティングに向けての具体的な計画を立て、当日に向けてのロードマップの作成、ToDoリストの作成、実際のライフスタイルに合わせたスケジュールを考えていきます。
第5回 3月25日(土) ◎10:00-13:00	発信力の鍛え方  魅力的に自分の想いを伝えよう	◆自分の思い、商品やサービスのコンセプトを多くの方に伝えるためにはSNS等での情報発信がかかせません。その手段や方法、魅力的に伝えるための文章やレイアウト、デザインについて学びます。 ◆グループワークでは実際にSNSアカウントをつくり、トップ画像とプロフィール写真を作成します。
第6回 4月8日(土) ◎10:00-13:00	テストマーケティングに 向けての実践準備  実践本番 1週間前!	テストマーケティング会 1週間前! ◆「はじめの一步塾」を受講したときの気持ちを改めて振り返り、テストマーケティング会における自分の目標を設定します。出店に向けて必要なこと、必要なものを整理し実践本番に向けて準備を進めていきます。
第7回 4月15(土)・16日(日) ◎10:00-16:00	テストマーケティング 本番  思い切りTRYしよう!	◆「はじめの一步塾」の実践の場! 自分の思いや考えを実際に行動にうつしていくのがこのテストマーケティング会です。自分の「やりたいことにTRY」する場、一步踏み出した自分に自信を持つきっかけの場として、思い切りTRYしながら楽しみましょう!
第8回 4月22日(土) ◎10:00-13:00	成果報告会  「はじめの一步」から次の一步へ	◆「はじめの一步塾」を受講し「できたこと」「学べたこと」「これからの目標」について発表する報告会。 受講を通してどのような「はじめの一步」を踏み出せたのか、どんなことを感じたのかを振り返りながら、次の目標、次の一步をどうしたいかについて整理し、これからの「やりたいこと」や目指す目標について発表します。

定員を超えるご応募ありがとうございました!  
ご応募いただいた中から9名の方を選考させて頂きました!



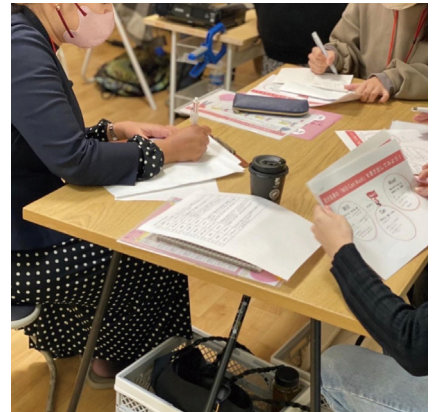
# 3 Beの活動実績その② はじめの一步塾



## 1回目 目標を設定しよう！

**講義の目的：目標（ゴール）を明確にする**

受講生の自己紹介からはじまり、「はじめの一步塾」を受けたいと思った動機、理想の生き方、働き方などを考えながら3ヶ月後、1年後はどうなっていたいのか、そのために「はじめの一步塾」では何を達成したいのか。長期的、中期的、細分化した目標の設定をする講義内容。仕事や育児、やるべきことに追われて後回しにしている「自分を見つめ直す時間」「自分の想いをアウトプットする時間」となりました。



## 2回目 ロールモデルから学ぼう！

**講義の目的：ロールモデルから学ぶ。自分だからこそ提供できるものを考える。**

前半に、ロールモデルとして実際に起業したり、やりたいことをカタチにしているゲスト講師をお二人お招きし「はじめの一步」を踏み出すまでに取り組んだことや、悩んだことなどをお話し頂きました。後半では「自分だからこそ提供できる商品の価値は何なのか」、「どんな人に」「どんな思い」で「何を」提供していくのかというテーマでコンセプトやペルソナを考えるワークを実施。受講生の皆さん、とても悩んでいましたが自分の考えをアウトプットしながら整理をしていました。



Vegan table okinawa 中本由香さん  
@vegan\_table\_okinawa



enjob沖縄 代表 河野麻菜さん  
@enjob.okinawa



後半は コンセプトやペルソナを考えるワーク

## 3 Beの活動実績その② はじめの一步塾



### 3回目 数字を味方にする勉強

**講義の目的: やりたいことをカタチにするための数字を書き出し、把握する。**

ゲスト講師として一般社団法人マネーキャリアラボ代表理事田島めぐみさんをお招きし、「起業とお金」をテーマに自分の収入の現状を把握すること、起業する際に必要なマネープランの立て方についてお話頂きました。後半は3 Beから、実際に商品やサービスを提供し収益を出すためには? 事業を継続するためには? という点で、開業に掛かる費用の把握、売上と利益の違い、売上原価率、必要経費の把握などをお話しました。



一般社団法人マネーキャリアラボ  
代表理事 田島めぐみさん @planning\_salon\_nijiro



### 4回目 計画を立てる力

**講義の目的: テストマーケティング会での企画書を作成する。**

前半はゲスト講師の屋嘉舞さん、淵上 沙也加さんにイベントの主催者側、出店者側のお二人からイベント出店の際の心構えや準備しておいたほうがよいことなどをお話頂きました。

お二人の話の中で「失敗を恐れず、とにかく行動すること」という言葉が特に印象的でした。

怖くても失敗しても行動していくことで、どんどんやれること、できる事が広がっていきます。

後半では、テストマーケティング会で何をどのように販売・提供するのかを「企画書」を作成し、イメージをカタチにするための具体的に行動 (TO DOリスト) を書き出していきました。



「ケセラ市」を主催・運営している屋嘉舞さん  
@andmano.okinawa

「ぬちぐすいお菓子」工房の淵上沙也加さん  
@nuchigusui\_okashi

# 3 Beの活動実績その②はじめの一步塾



## 5回目 発信力の鍛え方

**講義の目的:自分の商品やサービスについての広告媒体 (Instagram・フライヤー) を作成する。**

自分の思い、商品やサービスのコンセプトを多くの方に伝えるにはSNS等での情報発信がかかせません。ゲスト講師にSNS PRマーケティング、広報等で活躍されている譜久原あゆみさんをお迎えし、各SNSの特徴を学びながら自身の想いや商品の魅力を伝えるための「発信力」について学びました。特にポイントとなった事は「発信力を鍛えるということは自分の価値観を見つめ直すこと」という点です。受講生のみなさん、自分の価値観を掘り下げながら何を伝えたいのかをじっくり考える時間となりました。



SNS講師、SNS PRマーケティング、広報等で活躍されている譜久原あゆみさん@fuku.ayu.okinawa



## 6回目

## テストマーケティングに向けての 実践準備

**講義の目的:テストマーケティング会に向けての準備を進めながら当日のスケジュール、目標を設定する。**

第6回目の講義では、テストマーケティング会「かなさマルシェ」に向けて必要なこと、必要なものを再度確認し、実践本番に向けて準備を進めていきました。ブースづくりや接客のデモンストレーションなど、当日をイメージしながら最終調整を行いました。また、2日間のかなさマルシェにおいて、売上、来客数、アンケート収集の数など、受講生それぞれがご自身の目標も設定しました。





# 7回目 テストマーケティング本番！

受講生  
9人の

## やりたいことにTRYする2日間!! かなさマルシェ開催

4月15・16日の2日間、「かなさマルシェ」を開催しました！


今回の「かなさマルシェ」は、受講生はもちろん、3Beとしても初日開催時に出てきた課題を見つけ2日目に改善してみる、という目的を掲げ、会場の雰囲気やお客様の様子を観察しながらレイアウトを変えたり、呼び込みを変えたりと試行錯誤を重ねました。

この時間や経験がとても意味のあるものだと感じています。実際に多くのお客様と接することで、受講生それぞれが気づいたこと、達成したこと、課題と感じたことが出てきたと思います。

チラシに使う画像や、キャッチコピー、紹介文等、それぞれ受講生で作成しました！



1 ココロほぐれる、健やかおやつのある暮らし  
フクノムギ おやつ、食品ストア



ココロほぐれる、健やかおやつのある暮らし  
罪悪感なく、こどもや大切なひとへ。  
素材な材料で、なるべく身体に負担のないおやつ、モノをご提供します。  
気軽に、無理なく。  
健やかに過ごしたい。  
老若男女が集え、沢山の笑顔がある。そんな、地域のまちゃ〜くわあ〜(商店)を目指しています。

@ fukunomugi\_yaketa

2 身近に手軽に健康を  
恵みマルシェ



無添加、無農薬食材、有機食材等の「身体が喜ぶ」商品を扱うセレクトショップ。  
自然の恵みを大切に活かした商品を厳選しました。皆さんが「身体が喜ぶモノ」を「身近に手軽に」生活に取り入れられるような仕組み作りを模索中です！

@ karada\_yorokobu\_

3 誰とも比べない、ストレスフリーな美しい私へ  
Yoga サロン Lokahi



忙しい私、癒しの時間取れていますか？  
ハワイ語の『Lokahi』の意味にもあるように、人生のバランスの輪を整え、心身ともに穏やかで解放的な時間を過ごしてもらえます。ヨガに高くて「敷居が高い」「身体が柔らかくないとできない」など、そんなイメージをお持ちの方も安心してご参加ください。※予約無でご参加可能。

@ shina811\_life

4 沖縄初！誰でも簡単にできるセルフケア  
筋膜リリース体験



体験会では、専用ボールを使いお悩み別(首・肩こり、腰痛、足のむくみなど)で不調を改善する方法をお伝えします。  
私自身、学生時代から慢性的な肩こりに悩まされ、毎日整骨院通いの日々…このセルフケアに出会い、動きやすい身体を手に入れました。  
身体も心もゆるめましょう！

@ u\_comodo\_esm ※ご予約は不要です。お気軽にお越し下さい。

5 ドライヘッドスパ&リラククス専門店  
cocolieve (ココ・リーブ)



～自分を大切に。大人の休憩室～  
より良い生活を過ごすためのじんわり効かせるドライヘッドスパをご提供しております。  
脳疲労やストレスを感じているあなたへ  
「あれ？今日ラクかも…」を感じてほしい  
本日はお試しにおすすめのメニューもご用意しております  
心身を癒すヘッドスパ  
お気軽に《大人の休憩室》にお立ち寄りくださいませ！

@ cocolieve\_58


6 ようこそ！カラフル切り絵の世界へ！  
fuki.artree



ようこそ！  
カラフル切り絵の世界へ！  
わくわくするようなカラフル切り絵！アクリル絵の具で色を塗った画用紙を切り貼りして作品にしています。  
大人も子供も思いっきり自由な発想で楽しんでほしい、当日はワンコイン切り絵ワークショップを行います！

@ fuki.artree00

7 30秒でファンになる！PR動画  
らしさ movie



お店やサービスの事をたくさんの人に届けるために、PR動画を作ります。  
30秒の映像は、写真と文字だけに比べて5000倍の情報を伝えることができます。  
○どんなお店なの？  
○どんな人がやっているの？  
○どんな商品なの？…  
あなた「らしさ」やお店の魅力を映像に収めます！


8 彩りと希望をお届けする写真やさん  
Coloring Hope



彩希(さき)です。  
写真を撮ったり、そこに文字を描いたりしています。  
今回は黄色いティージーのお花をモチーフにしたフォトブースでお待ちしております。  
はじめての挑戦ですが、素敵な空間で皆さまの思い出の一瞬を心を込めて撮影出来たらと思いますのでよろしくお願ひします。  
ぜひ1度覗いてみてください！

@ coloring\_hope

9 あなたの落ち着くをシェアしませんか？  
僕のカフェ探し



こんにちは！平凡な大学生です！  
突然ですが、皆さんにとって日々の疲れを癒せる落ち着く場所はどこですか？  
僕にとってはノスタルジーさやモルタルを取り入れた非日常的な世界観のあるカフェです。なんじゃそりゃ？とかあー、共感と思っただけのあなた！ぜひテストマーケティング会に足を運んでみませんか？当日は僕の文字数…(詳しくはインスタで)



### かなさマルシェの来場者数

1日目 来場者数 約140名

2日目 来場者数 約250名



# 7回目 テストマーケティング本番！



ご来場ありがとうございました！



## 来場者の声 「かなさマルシェ」へのご意見・ご感想を教えてください

- ・とても素敵な作品が沢山あって感動いたしました。また行きたいです。
- ・全体的にゆったりと回れて、一人一人のブースも工夫されていたり、とてもみやすかったです。看板、メニュー大きくてもいいかも。
- ・またやってほしいです。年に2~3回 ・スタートアップを支援するとてもいい取り組みだと思います。頑張ってください！
- ・色々な方のはじめの一步を見ることが出来て良かった。・ブースの出し方が興味を引くようなモノが多く、話をかけやすい環境が整っていた。



# 8回目 成果報告会



4月22日(土)成果報告会&修了式を開催しました。  
2023年1月28日の第1回目から全8回に渡る  
はじめの一步塾のプログラムがこの日無事終了致しました。

### \* 成果報告会の目的 \*

はじめの一步塾の全プログラム&「かなさマルシェ」の振り返り、そして次の  
目標を宣言する。

受講生9名が

✦ **学んだこと** ✦ **課題だと感じたこと** ✦ **次なるTRYへの宣言**  
を発表しました。

受講生にとってこの3ヶ月間はご自身の「やりたいこと」について考え、  
悩み、挑戦した期間だったと思います。

ご家族や周りの方への感謝を述べながら、やり遂げたことを発表する受講  
生の皆さんを見ていて、3Beメンバーも思わず涙ぐむシーンもありました。

## 受講生からの声

### 各ゲスト講師の選定について、良かった、役に立ったと感じた点

- どの講師の方も、私たち受講生に対し真剣に講義をしてくださっているのが伝わり、私も自分自身の『起業』にも対して真剣に向き合うことができた。
- 各ゲスト講師、非常に良いお話を聞く事ができ、毎回刺激をいただきました。  
ゲスト講師、それぞれの個性や分野も違うのでいろいろな視点から話しを聞くことができ非常に良かったです。
- 普段、なかなか聞けないこれまでの想いや起業のきっかけなど話が聞けてみんな同じだったんだと感じ前向きに取り組むことができました。

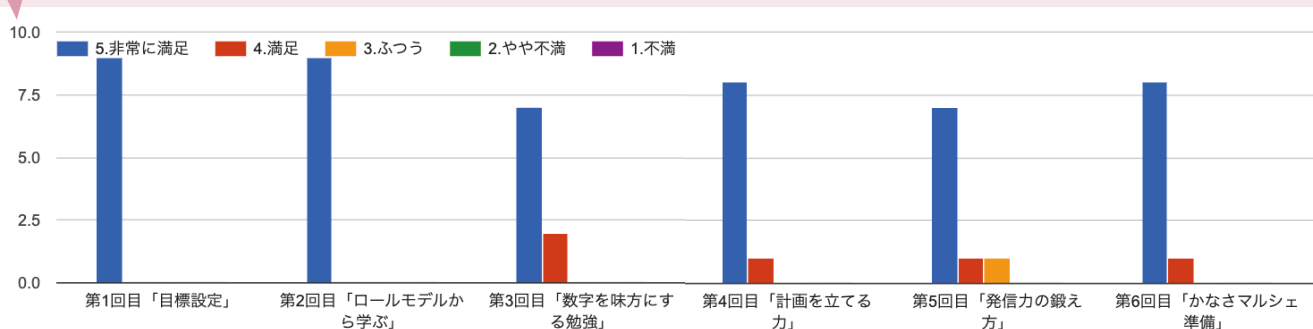
### 3Beのかなさマルシェ運営のサポートについて、良かった、役に立ったと感じた点があれば教えてください。

- ブース設営についても、自分だけでは浮かばないアイデアをいただけて本当に良かったです。  
出店しながらもどんどん、改善していく姿勢がとても参考になりました。
- 本当に広く温かい心で受け入れていただきました!大人になっても『受け入れてもらい、認めてもらえる』ことは、講義を重ねていく中で、  
自信に繋がりました。

### 3Beの「はじめの一步塾」運営全体に関して、良かった点、改善点、ご要望などありましたらお聞かせください。

- 3ヶ月間ありがとうございました!はじめの一步塾という名前の通り、本当に初めの基本の部分から寄り添ってくれていて素晴らしい取り組みだなと感じました。前半の講義の際に感じたのですが、3Beメンバーは、どんなに小さなことでも発見して褒めてくれる部分が素敵だなと感じました。  
初めての起業セミナーがはじめの一步塾でよかったと感じました。二期以降も3Beさんの活動を楽しみにしてます!

### 各講座の内容について

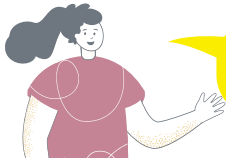


成果報告会にて受講生の発表



修了証書授与式の様子

# 3 Beの活動実績その③トライアルキッチン



## 3 Be の活用事例：トライアルキッチン

### Vegan table okinawa さん



Vegan table okinawaさんに  
トライアルキッチンをモニターとして  
ご利用頂きました。

考えるだけじゃわからない事、実際に  
動いてから気づく事がたくさんあります。

今回、必要なものは何か、使いづら  
いことはないかなど、実際にトライアル  
キッチンを使って頂いての感想や貴重  
なご意見を伺うことができました。

### 恵マルシェさん・ふくのむぎさんにご利用いただきました

トライアルキッチンを使って  
仕込み・製造・梱包・販売まで  
体験していただきました。





# 3 Beの活動実績その③ トライアルキッチン




## 3 Be の活用事例：トライアルキッチン

### 3月18日～6日間 高校生百貨店の開催

高校生百貨店 さんに、3Beのトライアルキッチンをご利用いただきました。  
キッチンを使って、ドリンクの販売や店頭・イートインスペースを使って  
自分たちがセレクトした商品を陳列、販売をしました。  
地元のお客様や観光客等多くのお客様がいらしてくれました！

「沖縄で初開催！」  
  
3Beトライアルカフェ&キッチン  
IN  
高校生百貨店  
3/18・19・21・25・26・27の6日間

WHAT'S  
「高校生百貨店」とは？  
  
「高校生百貨店」は  
高校生がバイヤーとなって地元の魅力ある商品を発掘。  
販売会で生産者の「想い」や「背景」の発信とともに、  
商品の魅力を届けるプログラムです。  
2022年12月より、公募で集まった21人の高校生が  
沖縄県にある隠れた名産品を生産者の方と  
交流する中で再発見し、  
その魅力を多くの人へ発信するために  
活動しています

WHAT'S 「高校生百貨店」とは？  
販売会では、約10社 30商品を販売。  
高校生が開発したSDGsに着目したアクセサリーや  
沖縄県の農林水産物を活かしたドリンクも  
限定販売予定です。  
高校生百貨店のしくみ  
  
1 地域の商品リサーチし、生産者へオンラインミーティングを行い、商品を選定します。  
2 店舗や市場、産地などについて、必要に応じて現地へ足を運びます。  
3 生産者の想いを届けるために、商品に合わせたアイデアを凝らすことで、限定販売を行います。  
4 販売会では高校生らしいアイデアを取り入れ、地域の魅力を伝えます。



# 3 Beの活動実績その④ ワークスペース



## 3 Be の活用事例：ワークスペース

### 商店街の会合

商店街の会合で  
使用していただきました。



### サステナマーケット

フリマイベントを  
2日間開催しました



### 撮影会

ぬくもり写真館さんに  
利用いただき、  
撮影会を開催しました



## 3 Be 相談窓口

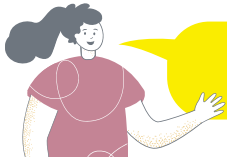
※2022年12月-2023年4月

# 相談件数 10件

ご相談はHPからお問い合わせください。



# 3 Beの今後の活動計画



## これから進めること

### これから進めること①

## はじめの一步塾の継続

2023年度中に2期生募集、講座開始予定



### これから進めること②

## トライアルキッチンの利用者を増やす

ニーズを把握しながら利用者を増やしていきます



### これから進めること③

## ワークスペースの有効活用

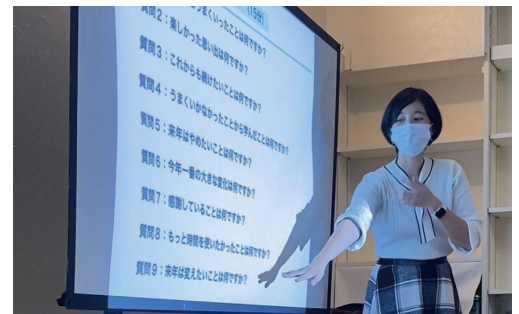
ニーズを把握しながら利用者を増やしていきます



### これから進めること④

## 単発セミナーの開催

2歩、3歩目を踏み出した方向けのセミナー開催



### これから進めること⑤

## 起業・副業相談の継続



# メディア掲載

「ロールモデルが集まると価値観が広がる」  
女性4人の挑戦 商店街で起業・副業をサポート



2022年11月28日 沖縄タイムス  
<https://www.okinawatimes.co.jp/articles/-/1060702>



那覇のマチグラーから起業にチャレンジ!  
老舗菓子店にトライアルキッチンとカフェ  
女性4人「3Be」が支援拠点を計画



2022年11月28日 琉球新報  
<https://ryukyushimpo.jp/news/entry-1622974.html>



ノウハウなくてもOK! 起業・副業したい人を支援  
那覇市にトライアルキッチン&カフェ



2022年1月24日 沖縄タイムス  
<https://www.okinawatimes.co.jp/articles/gallery/1092221>



那覇の商店街にトライアル店舗や  
起業塾設置へ 挑戦の拠点に



2022年12月17日 HUB沖縄 ネット記事掲載  
<https://hubokinawa.jp/archives/21043>



## NHK沖縄 おきなわHOTeye



起業「はじめての一步」を支援  
女性4人が拠点「3Be」オープン 那覇市場本通り



2023年2月6日 琉球新報

<https://ryukyushimpo.jp/news/entry-1658573.html>



那覇の「水上店舗」から目指せ開業  
牧志公設市場で「はじめての一步」  
カフェやスパ、ヨガサロンが接客販売に挑戦



2023年4月20日 沖縄タイムス

<https://news.yahoo.co.jp/articles/5a2e136828ff990631d523177f8a2c80500e1817>



9人9色 那覇の起業塾「はじめての一步」1期生が巣立つ



2023年5月15日 琉球新報

<https://ryukyushimpo.jp/news/entry-1710439.html>



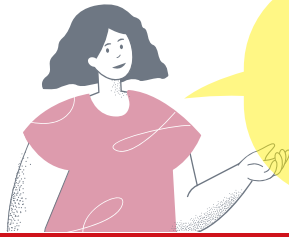
オキナワグラフ 5月号



PORTE 4月号



# クラウドファンディング支援金収支



みなさまからご支援いただきました資金で環境整備や  
はじめの一步塾の開催をすることができました。  
本当にありがとうございました。

## 支援金額 ￥939,000

使用用途	金額
● トライアルカフェ&キッチン工事費用、商品棚、什器 セミナースペースの内装、環境整備、備品	￥191,193
● 「はじめの一步塾」に掛かる費用 (運営費、資料代、人件費、講師料)	￥100,479
● 3BeのPR活動費、販促資料制作費	￥109,760
● クラウドファンディングの手数料とリターン品の経費	￥169,100
<b>使用金額合計</b>	<b>￥570,532</b>
<b>残金</b>	<b>￥368,468</b>

残金はこれからのこれからの活動・環境整備等に  
使用させていただきます



テーブル・椅子・電気等に使用



のぼり・ポスター・パンフレット・名刺・会場設営等に使用

# ご支援いただいたみなさま

akichan様 BJ MMA SCHOOL様 breath like a様

Damabella 古謝春乃様 Dashimama Okinawa様 event planning lee比嘉利加様

enjob沖縄代表 河野麻菜様 HAIR EFFECT SABI様 kaori\_okinawan様

Kidori\_Kumiko様 kiyona様 oomamo様 ResortBar RISE様 SHOW様

TADAHIKO CHINEN様 TKO.S様 Vital treatment様 +y atelier様

愛様 赤堂さなえ様 アトリエA-Simple ひろこ様 亜美様

あらかきよしとよ様 池田麻衣子様 伊佐 淳様 伊波あゆみ様

岩淵裕子様 植草茂樹様 大見謝亮平様 奥 康之様 兼村光様

株式会社ミノタケ様 (株)玉那覇仁建築設計事務所 玉那覇仁様

神山紗喜子様 神山秀紀様 具志堅Family様 倉野伸治様 ケンブー様

こうきわかな様 古謝げんた様 さーきー様 崎浜温子様 しあわせさちこ様

シェアサロンSivilla前山結女様 島人の高良様 じゅんちゃん様

新里あずさ様 新里 瑠弥子様 新里るみこ様 すず様 鈴木麻衣子様

高屋優様 田島めぐみ様 達也様 垂れ屋グループ様 チームそう 有馬 美鈴様

壺屋マキシー様 ていーあんだ様 桃原千尋様 名嘉眞朝洋様

中村誠一郎様 名嘉村裕子様 仲本一喜様 なかり様 なっち様

那覇の資産形成コンサルタント とものみつお様 新田智美様

バルドメール水曜会様 フェローズダイニングLLC様 福地組様 藤林純一様

弁護士法人琉球法律事務所様 ヒヤマヨシヒロ(ホテルアザット)様

真境名 慶様 マブイ様 村上タクオ(株式会社 サンクスラボ)様 やすじ様

安田 一也様 柳川知絵様 山口大樹様 山下剛様

よーちゃん様 りよこ様 わくがわ様



# MESSAGE



前泊 選香

この度は3 Beのクラウドファンディングへご支援くださり本当にありがとうございました。このプロジェクトを通じて、私たちも試行錯誤しながらたくさんの挑戦をすることができました。多くのチャレンジ、多くの方との繋がりを通じて、3 Beメンバーも成長できたと実感しています。また、このように活動の内容を皆さまにご報告することができて、いる事もとても嬉しく感じています。

支援者の皆さまはじめ、周りの応援してくださった方々のおかげで3 Beは「はじめの一步」を踏み出す事ができました。

これからも一歩ずつ、一歩ずつ進んで参りますので、今後の3 Beへの応援もどうぞ宜しくお願いします。心からの感謝を込めて。

はいたい!

3Beのクラウドファンディングにご支援いただいた皆様、そして、日頃より応援してくださっている皆様、誠にありがとうございます。いっぺ〜にふえ〜で〜びたん。

このクラウドファンディングは、私たちにとって初めての挑戦でしたが、「こういう場所があったら、一歩踏み出しやすい!」、「商店街を盛り上げてほしい!」など、沢山の方々から活動に対するエールをいただき大変心強く思いました。

今後も3Beとして様々な活動に私たち自身もどんどん挑戦し、やりたい事にトライできる環境を充実していきたいと思います。ぜひ!那覇のまちぐわ〜(商店街)にもお越しください。ゆたさるぐとぅうにげ〜さびら。



外間 有里



平良 天李

クラウドファンディングへの温かいご支援、誠にありがとうございました。新しいチャレンジで不安や緊張を感じることもありましたが、皆さんの温かい応援に支えていただきました。

今回、このクラウドファンディングで実現することができた「はじめの一步塾」では、たくさんのTRYが生まれました。小さなTRYを大事に、踏み出した一歩が次の一歩に繋がるように頑張っていきたいと思います。

今後とも、3 Beとここで生まれるTRYへの応援をどうぞお願いいたします。

この度は3 Beのクラウドファンディングへご支援くださり本当にありがとうございました。たくさんの応援やご支援をいただき、とても感謝しています。

クラウドファンディングを通して、私たち自身のチーム力や、土台となる拠点もでき「はじめの一步塾」も無事開催することができました。

今後も、新しいことにTRYしたい方の後押しや相談しやすい環境づくりができるように頑張っていきたいと思います。

ぜひ、これからの3 Beも応援をどうぞよろしくお願ひします。



下地 小夜子

3Be インスタグラム

活動内容やイベント情報を発信中です。

ぜひフォローして

チェックお願いします!



3Be 公式 LINE

ご相談やご予約は  
公式 LINE から  
お問い合わせください



Follow Me

